

ИИ для B2B-продаж

КП, которое объясняет ценность вашему клиенту

Персонализированная аргументация и расчёт экономической выгоды — на основе ваших материалов, правил и данных сделки.

Для собственников, коммерческих директоров и руководителей продаж.

Аргументы по делу

Учитываются компания, роль адресата и этап продажи.

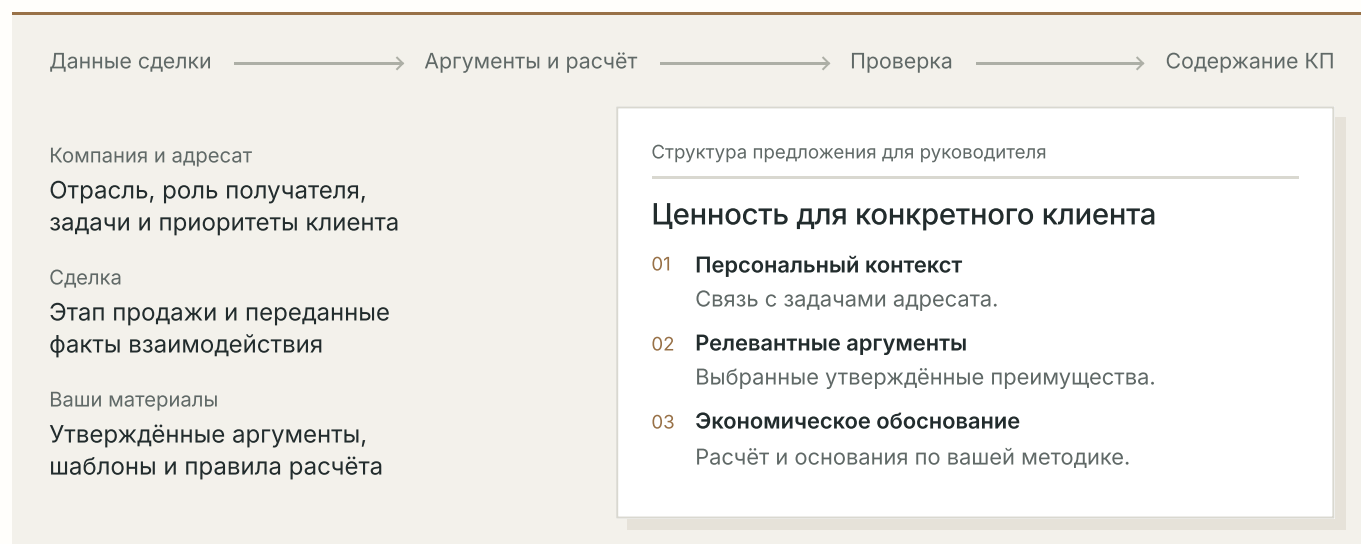
Проверяемая экономика

Суммы рассчитываются программно по вашей утверждённой методике.

Общая логика продаж

Команда использует согласованные материалы и правила.

Из контекста сделки — в содержание предложения



Пример структуры. Состав блоков зависит от данных и утверждённой методики.

Не просто генерация текста

Ключевые аргументы берутся из утверждённой базы. Сервис проверяет результат и сообщает о нехватке данных или нарушении заданных правил.

В вашем процессе продаж

Сервис подключается к 1С или CRM. Менеджер проверяет содержание; оформление PDF и отправка остаются в вашей системе либо согласуются отдельно.

Основа — опыт внедрения в B2B-продажах. Материалы, методика расчёта и сценарии настраиваются для вашей компании.

Покажем на одном вашем сценарии

Для первого разговора достаточно двух-трёх обезличенных КП и описания того, как менеджер готовит их сегодня.

hello@f-ai.studio

Telegram: @gelpme